



Первый AI-driven B2B-маркетплейс с BaaS-интеграцией

Инфраструктурная платформа для автоматизированной
торговли, **финансов** и **глобального масштабирования**

Резюме проекта: Экосистема B2B-сделок нового поколения



Продукт

AI-платформа, объединяющая верификацию контрагентов, торговлю и аналитику. Единое цифровое ядро для производителей и дилеров.



Технологии

AI-first архитектура (автоматическая модерация), BaaS (кредитование от Halyk Bank), интеграция с Google Merchant Center.



Масштабирование

MVP в Казахстане (2026) с последующей экспансией на MENA, Европу и Америку под брендом wooprostore.com.



Предложение

Оценка компании \$10 млн (\$100k за 1%). Привлечение средств на маркетинг и капитализацию.

Prodavay.kz закрывает разрывы между торговлей, **финансированием** и маркетингом, создавая **автономную** среду для B2B-бизнеса.

Глобальный сдвиг: B2B-рынок требует «B2C-опыта» и встроенных финансов

\$32 трлн

Объем рынка B2B e-commerce к 2025 году
(в 4 раза больше B2C).

14–15%

Ежегодный рост (CAGR).



Problem:

Фрагментация: Хаос ручных операций и отсутствие единого окна.



Problem: Недоверие:

Сложность проверки контрагентов (KYC/AML).



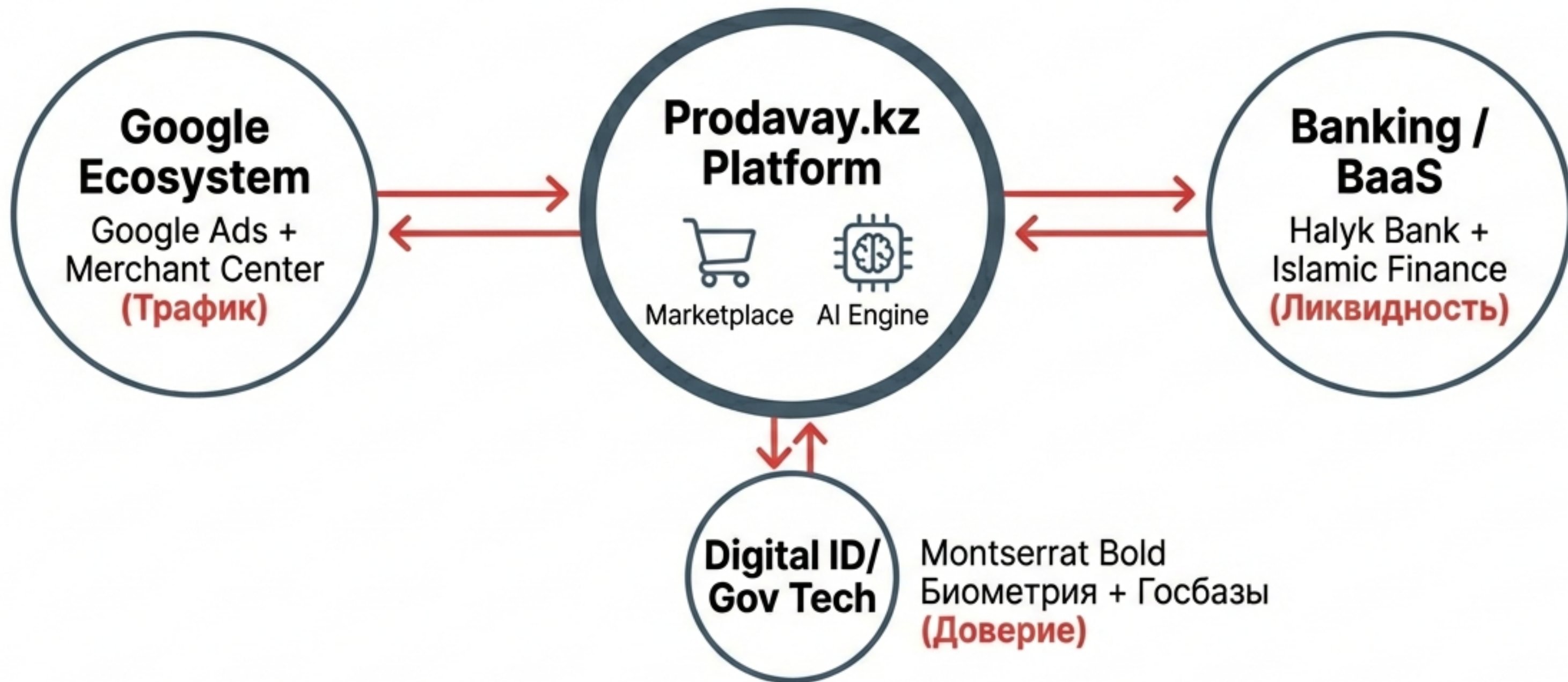
Problem: Кассовые разрывы:

Долгие согласования кредитов в традиционных банках.



Возможность: Рынок переходит от «досок объявлений» к транзакционным экосистемам с интегрированным финтехом.

Архитектура Prodavay.kz: Торговля, Финансы и Трафик в одном ядре



Мы не создаем сервисы с нуля, мы интегрируем лучшие инфраструктурные решения (Google, Банки, Digital ID) в единый путь пользователя.

AI-First Операционная модель: Масштабируемость без раздувания штата



AI-Верификация

Автоматическая проверка юрлиц и представителей (KYC) через интеграции с базами данных.



Smart-Модерация

Роботы проверяют товары на соответствие законодательству и требованиям рекламных платформ (Google) 24/7.



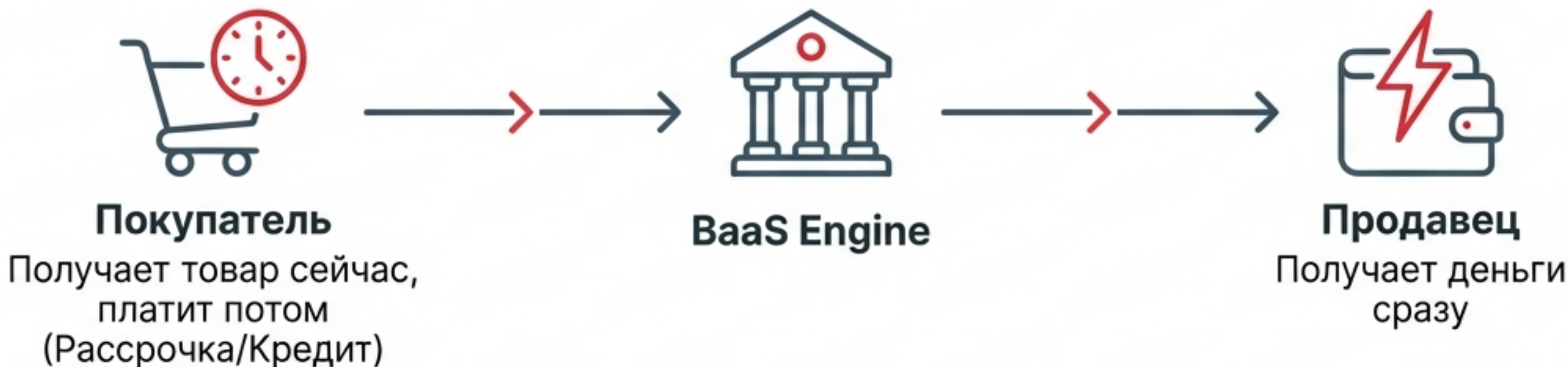
Предиктивная Аналитика

Продавцы получают данные о спросе и конкурентных ценах, сгенерированные алгоритмами.

Минимизация человеческого фактора = **Снижение операционных расходов (ОРЕХ)** + **Высокая скорость онбординга**

BaaS (Banking-as-a-Service): Финансирование Финансирование сделок в реальном времени

Интеграция с экосистемой Halyk Bank



Лимиты:
до 300 000 000
тенге



Скорость:
Одобрение
за 5 минут



Продукты:
Кредит и Рассрочка
для ИП/Юрлиц

В разработке: Модули исламского финансирования
(Sharia Compliant) для рынков MENA.

Партнерство с Google: Performance-маркетинг на автопилоте

Prodavay.kz — партнер Google Merchant Center

>30 млн тенге

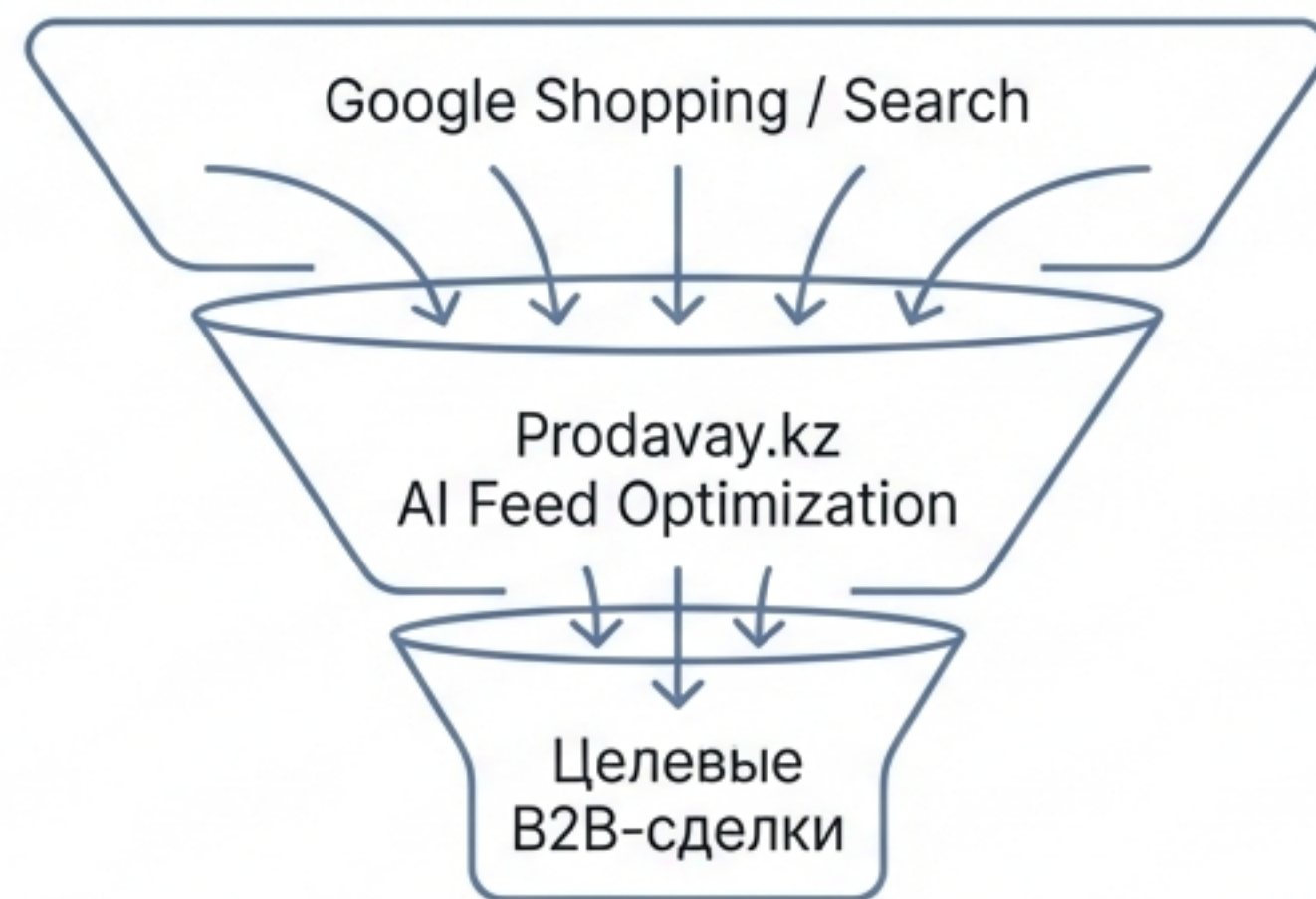
Ежегодные инвестиции в трафик

\$0.002

Средняя цена клика CPC

31 млн

Потенциал целевых кликов в год



Товарные карточки продавцов автоматически попадают в выдачу Google Shopping, обеспечивая гарантированный спрос.

Монетизация: Диверсифицированная структура доходов



Транзакционные комиссии

% от объема B2B-сделок на платформе.



Финансовые сервисы (Agency Fee)

Комиссии от банков-партнеров за выдачу кредитов/рассрочек.



SaaS и Подписка

Платные сервисы аналитики и приоритетного размещения.



Рекламная монетизация

Управление рекламными кампаниями продавцов в Google Ads.

MVP (Рост GMV)



Scale (Рост Маржинальности за счет сервисов)

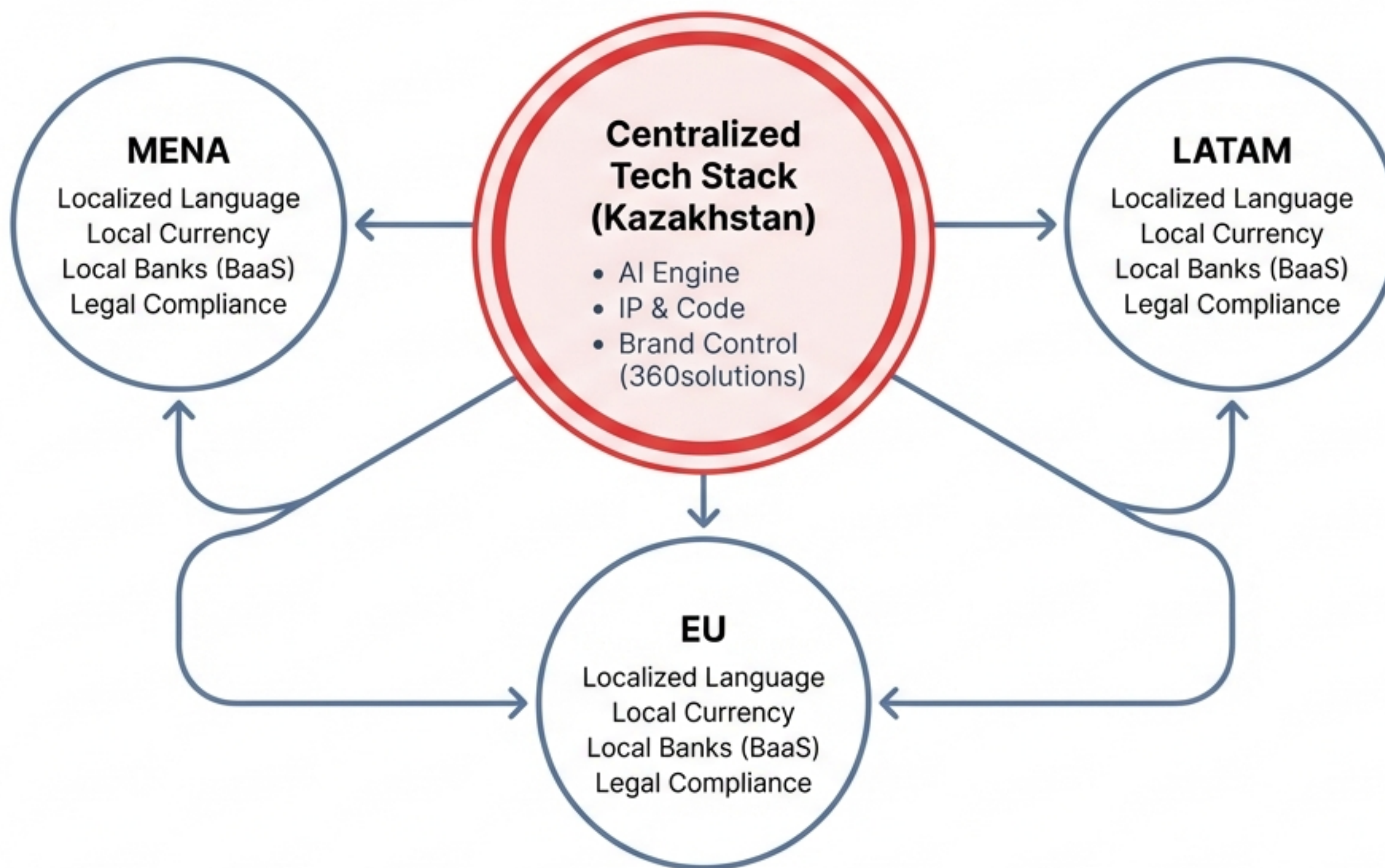
Конкурентное преимущество: Почему мы выиграем рынок

	Традиционные доски (Satu, OLX) Inter Medium	Глобальные гиганты (Alibaba) Inter Medium	Prodavay.kz Prodavay Red
Модерация Inter Regular	Ручная / Медленная	Сложная / Строгая	AI-Автоматизация (Мгновенно)
Финансы Prodavay Red	Отсутствуют	Сложно для локальных игроков	Локальный BaaS (Деньги сразу)
Трафик Prodavay Red	Органический	Внутренний	Google-партнерство (Гарантированный сбыт)
Суть Prodavay Red	Витрина	Экосистема	Инфраструктура Prodavay Red

Дорожная карта: От MVP в Казахстане к глобальному рынку



Стратегия Wooprostore.com: Единое ядро, глобальный охват



Технология Prodayau.kz легко реплицируется на страны с высоким проникновением интернета и развитой банковской системой.

Управление и Структура: Надежный фундамент для роста



Оператор — TOO 360solutions

Владелец всей интеллектуальной собственности (IP), программного кода и платформы.

Центр стратегического принятия решений.

Команда и Компетенции



Product Development



AI / Data Science



B2B Sales



Legal / Compliance

 Компактная основная команда (Core Team) благодаря высокой AI-автоматизации процессов.

Инвестиционное предложение

\$10,000,000

Оценка компании (Valuation)



Стоимость: **\$100,000** за 1%



Доступно к продаже: **До 40%**
(5% уже реализовано)

Стратегия выхода (Exit Strategy)



ИРО (Публичное
размещение)

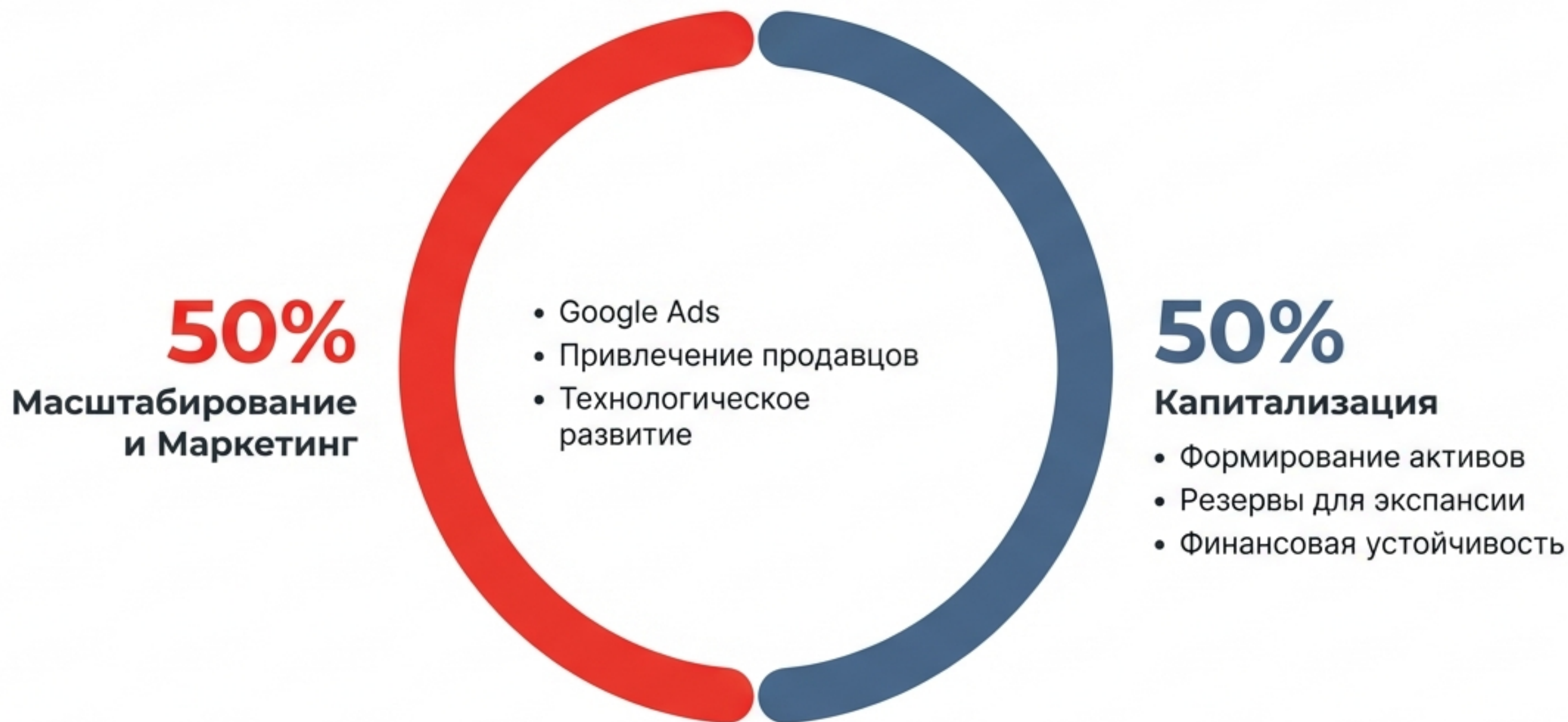


М&А (Продажа
стратегу/банку)



Дивидендная модель

Использование привлеченных средств



Станьте частью глобальной B2B-инфраструктуры

Prodavay.kz — это больше, чем маркетплейс. Это стандарт цифровой торговли будущего.



TOO 360solutions

8(700)222-45-19

prodavay.kz | wooprostore.com